

Üzletvezető

Szenvedélyes **üzletvezető** kollégánkat keressük, aki népszerűsíti a BL Óraszalont, az értékesítési célok elérésével, kifogástalan ügyfélkapcsolatok kialakításával és kiemelkedő ügyfélmény biztosításával.

Kik vagyunk?

30 éve az órakereskedelem piacán jelenlévő üzlethálózat, piacvezető pozíció, országos jelenlét, 14 üzlet, svájci és divatmárkák magyarországi közvetlen gyári képviselője.

Ezek lesznek a feladataid:

- Felelős leszel a bevételek generálásért, az üzleti célok (KPI) elérésén dolgozol a rendelkezésre álló belső és külső erőforrások felhasználásával
- A vásárlók számára vonzó, a vásárlást megkönnyítő környezetet biztosítasz, az eladást segítő vizuális eszközöket használva
- Gondoskodszt róla, hogy az üzlettérben optimális termékkínálat álljon rendelkezésre; ismered a kollektiót és ennek megfelelően rendelsz árut
- Növeled a törzsvásárlók számát és értékesítési akcióterveket javasolsz számukra
- Erős és eredményes csapatot alakítasz ki
- Riportokat készítesz és elemzel, a vásárlási trendekről, az ügyfelek igényeiről

Ezeket hozd magaddal:

- Vevőközpontúság és eredmény orientáltság jellemez
- Legyél motivált és csapatjátékos
- Van tapasztalatod a munkatársak toborzásában, képzésében
- Már dolgoztál hasonló pozícióban
- Jó probléma megoldó vagy

Amit kínálunk:

- Versenyképes fizetés, bónuszrendszer
- Szakmai tréningek, képzések, online elérhető oktatási anyagokkal
- Előre lépési lehetőség
- Vidám, fiatalos csapat
- Vásárlási kedvezmény

Munkavégzés helyszíne: Budapesten: Mammut, Duna Plaza, Árkád; Biatorbágyon: Premier Outlet Center

Fényképes önéletrajzodat, fizetési igény megjelölésével az alábbi email-címre várjuk:

allas@oraszalon.hu

